

D.L.C. – TopSales te Elsene - Nijvel

D.L.C. – TopSales est une société spécialisée en Field Marketing, active principalement dans la grande distribution (FMCG) depuis plus de 25 ans. Nous constituons un véritable tremplin pour les jeunes diplômés, les chercheurs d'emploi ou les personnes souhaitant un complément de revenus (temps partiel ou temps plein) et désireuses de développer leurs compétences commerciales et organisationnelles.

Pour l'un de nos clients, actif dans le secteur FMCG, nous recherchons actuellement :

Un (e) Sales Promotor M/V/X Retail

FOOD – Nutrition Sportive

Bruxelles

Sales Promotor – pour les passionnés de sport avec un esprit commercial

Vous êtes un(e) passionné(e) de sport, dynamique, avec un intérêt pour la nutrition, la performance et les résultats ?

Vous connaissez la marque QNT et croyez aux bienfaits des protéines et compléments alimentaires ? Alors ce poste est fait pour vous.

Dans cette fonction, vous êtes sur la route quotidiennement dans votre région et vous faites la différence dans les points de vente indépendants (Carrefour Market, Express, AD Delhaize, Proxy, Intermaché). Grâce à votre sens commercial, votre attitude positive et votre mindset sportif, vous assurez une visibilité et une performance optimale de nos produits.

 Vous n'êtes pas simplement un sales promoteur, mais un véritable **ambassadeur de marque**, incarnant l'ADN de QNT sur le terrain.

Vos responsabilités:

Vous visitez les points de vente selon un planning hebdomadaire efficace (du lundi au vendredi), avec une moyenne de 8 visites par jour.

Vous développez des relations solides avec vos clients et combinez deux approches :



Hunter : vous aimez détecter et saisir de nouvelles opportunités



Farmer : vous entretenez et développez les relations existantes

Vous assurez une présence et une visibilité optimales de l'assortiment QNT en magasin.

Vous introduisez les nouveaux produits et les mettez en avant de manière attractive.

Vous adoptez une approche proactive et commerciale : vous identifiez les opportunités et les concrétisez.

Vous remontez les informations terrain pertinentes au management.

Vous rapportez directement au Field Sales Manager.

Votre profil ?

Vous êtes un(e) véritable passionné(e) de sport, en phase avec l'univers du fitness, de la nutrition et de la performance.

Vous connaissez QNT ou des marques similaires et pouvez en parler avec crédibilité.

Le contact client et la vente font partie de votre ADN.

Vous avez une première expérience en retail (merchandising, vente, représentation...).

Vous êtes analytique et capable de réagir rapidement sur le terrain.

Vous êtes communicatif(ve), convaincant(e) et orienté(e) résultats.

Vous travaillez de manière autonome tout en étant un(e) team player.

Vous êtes mobile et aimez être sur la route (permis B requis).

Vous parlez français (le néerlandais est un atout).

Vous maîtrisez MS Office, en particulier Excel.

Vous habitez central dans le secteur.

Votre mindset:

- Énergique, positif(ve) et orienté(e) résultats
- Compétitif(ve), avec un goût pour la performance
- Passionné(e) par le sport et la nutrition
- Sens commercial développé et esprit d'initiative
- Aisance relationnelle
- Envie d'apprendre et de progresser

✦ **En résumé :** nous recherchons un(e) passionné(e) de sport qui incarne et fait vivre l'ADN QNT au quotidien.

Notre offre:

Vous démarrez avec un contrat employé à temps plein via notre payroll, pour une durée indéterminée.

Vous bénéficiez d'un accompagnement et d'un coaching intensif par le Field Sales Manager.

Vous recevez une formation ciblée, notamment sur l'utilisation du CRM.

Le package salarial et les conditions seront détaillés lors d'un entretien.

Procédure de candidature:

Envoyez votre CV et lettre de motivation à : **info@topsales.be**

Merci de mentionner au moins **une référence**.

 Elevator pitch :

Nous vous invitons à laisser une courte vidéo (max. 2 minutes) via notre site, dans laquelle vous :

1. Vous présentez brièvement
2. Expliquez ce qui vous attire dans cette fonction
3. Démontrez pourquoi vous êtes le/la candidat(e) idéal(e)