

D.L.C. – TopSales te Elsene - Nijvel

D.L.C. – TopSales is een bedrijf op vlak van Field Marketing voornamelijk actief in de grootdistributie of FMCG al meer dan 25 jaar. Wij zijn een ideale springplank voor afgestudeerden, werkzoekenden of mensen die nog een extra bijverdienste zoeken part- of fulltime en hun commerciële en organisatorische talenten willen toetsen.

Voor één van onze klanten, in de FMCG sector, zoeken wij op heden naar

Een Sales Promotor M/V/X Retail

FOOD – Sportvoeding

Brussel

Sales Promotor – voor echte Sportfanaten met een commerciële drive

Ben jij een energieke sportliefhebber met een passie voor voeding, prestaties en resultaten?

Ken jij het merk **QNT** en geloof je in de kracht van proteïne en supplementen? Dan ben jij misschien de Sales Promotor die wij zoeken.

In deze rol ben jij dagelijks onderweg in jouw regio en maak jij het verschil in de zelfstandige winkelpunten van Carrefour Market, Express, AD Delhaize, Proxy en Intermarche. Met jouw commerciële flair, positieve ingesteldheid en sportieve mindset zorg je ervoor dat onze producten maximaal zichtbaar én succesvol zijn.

👉 Jij bent niet zomaar een vertegenwoordiger, maar een echte **merkambassadeur** die het DNA van QNT uitdraagt op de winkelvloer.

Wat ga je doen ? :

Je bezoekt winkelpunten volgens een efficiënte weekplanning (maandag tot vrijdag), gemiddeld 8 bezoeken per dag.

Je bouwt sterke relaties op met klanten en combineert het beste van twee werelden:

🔥 **Hunter:** je krijgt energie van nieuwe opportuniteiten en het openen van nieuwe deuren

🌱 **Farmer:** je onderhoudt relaties en laat klanten groeien

Je zorgt voor een optimale aanwezigheid en zichtbaarheid van het QNT-assortiment.

Je introduceert nieuwe producten en weet deze enthousiast te positioneren in de winkel.

Je denkt commercieel en proactief: je ziet kansen en grijpt ze.

Je vertaalt wat er leeft op de winkelvloer naar waardevolle inzichten voor het management.

Je rapporteert aan de Field Sales Manager.

Wie ben jij?

Je bent een echte **sportfanaat** en voelt je verbonden met de wereld van fitness, voeding en prestaties.

Je kent QNT of gelijkaardige merken en kan dit verhaal geloofwaardig overbrengen.

Verkoop en klantencontact zitten in je DNA.

Je hebt ervaring in retail (merchandising, sales, vertegenwoordiging...).

Je denkt analytisch en schakelt snel op het terrein.

Je communiceert vlot en overtuigend.

Je werkt zelfstandig, maar bent ook een teamplayer.

Je bent mobiel en graag onderweg (rijbewijs B).

Je bent perfect tweetalig nederlands - frans.

Je kan werken met MS Office (Excel inbegrepen).

Je bent woonachtig in de sector.

Jouw mindset:

Energiek, positief en resultaatgericht

Competitief ingesteld – je gaat voor winst

Gepassioneerd door sport en voeding

Commercieel scherp met oog voor opportuniteiten

Sociaal sterk en vlot in contact

Gedreven om te groeien en bij te leren

✦ **Kortom:** we zoeken geen klassieke sales, maar een gedreven sportfanaat die het QNT-DNA leeft en uitstraalt.

Wat wij U bieden:

Voltijds bediendecontract (38uren-week) van een onbepaalde duur.

Je wordt gecoacht door de Field Sales manager.

Je krijgt een opleiding voor de CRM tool.

Wij sturen je het loonpakket door op aanvraag.

Sollicitatieprocedure:

Stuur je CV en motivatiebrief ter attentie van info@topsales.be

Graag minstens 1 referentie opgeven aub.

Elevator pitch: Laat een videoboodschap achter van maximum 2 minuten via onze site waarbij je jezelf kort even voorstelt en probeert te verkopen:

In de video hadden wij graag dat u:

1. Jezelf kort even voorstelt
2. Wat je aanspreekt in de vacature
3. Waarom jij de kandidaat bent die we zoeken en dienen aan te werven