

D.L.C. – TopSales te Elsene - Nijvel

D.L.C. – TopSales is een bedrijf op vlak van Field Marketing voornamelijk actief in de grootdistributie of FMCG al meer dan 25 jaar. Wij zijn een ideale springplank voor afgestudeerden, werkzoekenden of mensen die nog een extra bijverdienste zoeken part- of fulltime en hun commerciële en organisatorische talenten willen toetsen.

Voor één van onze klanten, in de FMCG sector, zoeken wij op heden naar

Een Sales Promotor M/V/X Retail

FOOD – ITALIAN CORNER

Regio Antwerpen & Limburg

Taakomschrijving Afgevaardigde:

- Bezoeken winkelpunten volgens een op te stellen weekplanning (van maandag tot vrijdag) met een gemiddelde van 7 bezoeken per dag dit met behulp van een routeplanner tool;
- Als **hunter/farmer** ga je klantencontacten onderhouden en vertrouwensrelaties opbouwen van bestaande klanten in de retail zijnde focus **op Delhaize: AD & Proxy Delhaize**
- Je bent verantwoordelijk voor de dagdagelijkse opvolging van het bestaande assortiment in uw sector met als doel de vooropgestelde verkoopdoelstellingen te realiseren. Als Sales Promotor werk je zelfstandig.
- Je introduceert nieuwe producten in de winkels. Een maximale aanwezigheid van onze producten is je streefdoel. Waar nodig neem je het gepaste initiatief.
- Gezien je dagelijkse contacten in de Field weet je wat er leeft op de markt. Je interpreteert marktinformatie op een correcte wijze en speelt relevante gegevens door aan het management. Je rapporteert aan de Field Sales Manager.

Gezocht profiel:

Verkoop zit in je bloed.

Wij zoeken een kandidaat met reeds een eerste ervaring in de retailsector als hybride merchandiser en/of vertegenwoordiger.

Je genoot een hogere commerciële of beroepsopleiding (Marketing / Handel / Communicatiebeheer) of hebt het equivalent door eerdere praktijkervaring en hebt voldoende theoretische bagage om door te groeien binnen een commerciële functie.

Je kan analytisch denken en snel beslissingen nemen op het terrein, je kan de prioriteiten onderscheiden van de minder belangrijke taken in drukke periodes.

Je hebt een uitgesproken communicatieve persoonlijkheid die met veel overtuigingskracht commerciële relaties kan onderhouden.

Je bent uiteraard een teamplayer, met een flexibele, positieve en zelfstandige werkhouding.

Je bent woonachtig in de desbetreffende sector, ideaal is de regio Geel – Westerlo - Mol.

Je bent Nederlandstalig en je hebt een goeie mondelinge kennis Frans.

Je beschikt over een rijbewijs type B en gaat graag de baan op.

Je kan werken met Outlook en Ms Office, waarvan zeker met Excel !

Je kan zo snel mogelijk starten of mits een korte opzegperiode

Persoonlijke competenties:

-Je bent een opgewekt & dynamisch persoon

-Je bent bereid om bij te leren en staat open voor constructieve kritiek

-Je beschikt over een commerciële visie & hebt een neus voor opportuniteiten

-Je kan zelfstandig werken en vindt het niet erg alleen de baan op te gaan

-Je legt makkelijk contacten met rayonverantwoordelijken/zaakvoerders

-Je bent resultaat gericht

-Je bent communicatief, goed georganiseerd en ordelijk

-Je kan perfect je stress kanaliseren en omzetten in positieve energie

Wat wij U bieden:

Voltijds bediendecontract voor een onbepaalde duur.

Je wordt gecoacht door de Field Sales manager.

Je krijgt een opleiding voor de CRM tool.

Wij sturen je het loonpakket door op aanvraag.

Sollicitatieprocedure:

Stuur je CV en motivatiebrief ter attentie van info@topsales.be

Graag minstens 1 referentie opgeven aub.

Elevator pitch: Laat een videoboodschap achter van maximum 2 minuten via onze site waarbij je jezelf kort even voorstelt en probeert te verkopen:

<https://topsales.be/tops/nl/#jobs-2>

In de video hadden wij graag dat u:

1. Jezelf kort even voorstelt
2. Wat je aanspreekt in de vacature
3. Waarom jij de kandidaat bent die we zoeken en dienen aan te werven