

## **Over D.L.C. TopSales**

D.L.C.–TopSales te Elsene-Nijvel is een bedrijf op vlak van Field Marketing voornamelijk actief in de grootdistributie of FMCG al meer dan 25 jaar. Wij zijn een ideale springplank voor afgestudeerden, werkzoekenden of mensen die nog een extra bijverdienste zoeken part- of fulltime en hun commerciële en organisatorische talenten willen toetsen.

Voor één van onze klanten, zoeken wij op heden naar

**Een Sales promotor Horeca M/V/X**

**FOOD : ITALIAANSE VOEDING**

**Regio Vlaams Brabant-Oost Vlaanderen**

### **Taakomschrijving Afgevaardigde:**

Als sales promotor Horeca ben jij het gezicht van onze klant bij restaurants, hotels en eventlocaties.

Je bent verantwoordelijk voor het behouden van bestaande klanten en het actief binnenhalen van nieuwe accounts.

Gezien je dagelijkse contacten in de Field weet je wat er leeft op de markt. Je interpreteert marktinformatie op een correcte wijze en speelt relevante gegevens door aan het management.

Je rapporteert aan de Field Sales Manager.

### **Gezocht profiel:**

Verkoop zit in je bloed.

Wij zoeken een kandidaat met :

Reeds een eerste ervaring in de horeca sector als sales promotor is een pluspunt.

Je genoot een hogere commerciële of beroepsopleiding (Marketing / Handel / Communicatiebeheer) of hebt het equivalent door eerdere praktijkervaring en hebt voldoende theoretische bagage om door te groeien binnen een commerciële functie.

Je kan analytisch denken en snel beslissingen nemen op het terrein, je kan de prioriteiten onderscheiden van de minder belangrijke taken in drukke periodes.

Je hebt een uitgesproken communicatieve persoonlijkheid die met veel overtuigingskracht commerciële relaties kan onderhouden.

Je bent uiteraard een teamplayer, met een flexibele, positieve en zelfstandige werkhouding.

Je bent Nederlandstalig en je hebt een goeie mondelinge kennis Frans.  
Je beschikt over een rijbewijs type B en gaat graag de baan op.  
Je kan werken met Outlook en Ms Office, waarvan zeker met Excel !  
Je kan zo snel mogelijk starten of mits een korte opzegperiode

**Persoonlijke competenties:**

Je bent een opgewekt & dynamisch persoon  
Je bent bereid om bij te leren en staat open voor constructieve kritiek  
Je beschikt over een commerciële visie & hebt een neus voor opportuniteiten  
Je kan zelfstandig werken en vindt het niet erg alleen de baan op te gaan  
Je legt makkelijk contacten met rayonverantwoordelijken/zaakvoerders  
Je bent resultaat gericht  
Je bent communicatief, goed georganiseerd en ordelijk  
Je kan perfect je stress kanaliseren en omzetten in positieve energie

**Wat wij U bieden:**

Voltijds bediendecontract voor een onbepaalde duur.  
Je wordt gecoacht door de Field Sales manager.  
Je krijgt een opleiding voor de CRM tool.  
Wij sturen je het loonpakket door op aanvraag.

**Sollicitatieprocedure:**

Stuur je CV en motivatiebrief ter attentie van [info@topsales.be](mailto:info@topsales.be)

Graag minstens 1 referentie opgeven aub.

Een pluspunt om je te onderscheiden van de andere kandidaten :  
Laat een videoboodschap achter van maximum 2 minuten waarbij je jezelf kort even voorstelt en probeert te verkopen:

In de video hadden wij graag dat u:

1. Jezelf kort even voorstelt
2. Wat je aanspreekt in de vacature
3. Waarom jij de kandidaat bent die we zoeken en dienen aan te Werven